

1 ANGEBOTSANALYSE-CALL FÜR DEINE SALESCALLS

Wie du Verkaufsgespräche führst und ab
sofort weißt wie du dein Angebot
präsentieren musst, um nicht mehr
überzeugen musst.





WILLKOMMEN!

Ich bin Michaela

Nach all den Jahren im Vertrieb und Training habe ich erkannt, was mich wirklich erfüllt:

Menschen zu zeigen, wie sie ihr Angebot so in ihr Verkaufsgespräch integrieren können, dass am Ende dein Gegenüber von selbst JA sagt und ohne dass du dein Gegenüber überzeugen oder manipulieren musst.

Ohne Show.
Ohne Tricks.
Einfach echt.

Ich bring dir kein Skript bei.

Ich zeig dir, wie du deinen eigenen Weg findest, zu verkaufen & auf eine Art, die sich für dich gut anfühlt und Ergebnisse bringt.

VORBEREITUNG

Bitte mach dir Gedanken über dein Angebot:

Warum ist dein Angebot WICHTIG für deinen Sales – Call!

 **In Wahrheit entsteht Vertrauen erst, wenn deine Interessenten WISSEN– WAS du mit ihnen machst, UM ihr gewünschtes Ziel zu erreichen.**

Deswegen bitte schreibe dir VOR unserem 1:1 Call alles auf:

- **WAS du mit ihnen in deinem Programm dann machst**
- **Welche Methoden und Herangehensweisen hast du und wirst mit ihnen, sobald sie bei dir gekauft haben durchführen**

Sobald du alles genau ausgearbeitet hast:

BUCHE dir deinen 1:1 Termin mit mir, damit wir das so in deinen Verkaufscall einbringen, dass deine Abschlußrate sich ab sofort so ändert, dass du 7 von 10 Abschlüsse machst, OHNE anstrengende Überzeugungs und Manipulationstaktiken leisten zu müssen!

Ich freue mich auf unseren Call