

# Dein kostenloser Guide:

8 von 10

Verkaufsgespräche

intuitiv & sicher

abschließen

für spirituelle

Coaches &

Energetiker



# DER 0€ GUIDE:

Wie du Verkaufsgespräche führst,  
Einwände souverän auflöst und deine  
Abschlussrate so erhöhst, dass du 8  
von 10 Gespräche sicher abschließt –  
ohne Druck und ohne Skript.



# WILLKOMMEN!

Ich bin Michaela

Nach fast 30 Jahren im Vertrieb und Training habe ich erkannt, was mich wirklich erfüllt:



Menschen zu zeigen, wie sie ihr Angebot so in ihr Verkaufsgespräch integrieren können, dass am Ende dein Gegenüber von selbst JA sagt und ohne, dass du dein Gegenüber überzeugen oder manipulieren musst.

Ohne Show.

Ohne Tricks.

Einfach echt.

Ich bring dir kein Skript bei.

Ich zeig dir, wie du deinen eigenen Weg findest, zu verkaufen & auf eine Art, die sich für dich gut anfühlt

UND Ergebnisse bringt.

## 8 von 10 Verkaufsgespräche intuitiv & sicher abschließen für spirituelle Coaches & Energetiker

### Wenn du in Verkaufsgesprächen oft hörst:

- „Ich muss noch darüber nachdenken...“
- „Ich habe gerade kein Geld...“
- „Ich bin mir nicht sicher...“
- „Ich muss erst meinen Partner fragen...“

... dann liegt das Problem meistens nicht an deinem Angebot.

Sondern daran, dass du in den **entscheidenden** Momenten die Führung abgibst.

Dieser Guide zeigt dir, wie du genau diese Momente intuitiv, klar und sicher führst – damit aus Gesprächen echte Abschlüsse werden.

## 8 von 10 Verkaufsgespräche intuitiv & sicher abschließen für spirituelle Coaches & Energetiker

Seite 2:

### **Der größte Sales-Fehler spiritueller Coaches**

Die meisten spirituellen Coaches wollen nicht pushy wirken.

Deshalb reagieren sie in Einwand-Momenten oft so:

- sie ziehen sich zurück
- sie wollen verständnisvoll sein
- sie geben dem Kunden Raum

### **Das Problem:**

Unsicherheit wird dadurch selten kleiner.

Dein Kunde braucht in diesen Momenten nicht weniger Führung und er braucht mehr Klarheit.

### **Wichtig:**

Verkaufen bedeutet nicht drängen.

Verkaufen bedeutet, deinem Gegenüber zu helfen, eine klare Entscheidung zu treffen.

# 8 von 10 Verkaufsgespräche intuitiv & sicher abschließen für spirituelle Coaches & Energetiker

Seite 3:

## Die 3 Prinzipien für sichere Abschlüsse



### 1. Nicht zurückweichen

Wenn ein Einwand kommt, ist das kein Nein.

Es ist oft nur ein Zeichen von Unsicherheit.

### 2. Tiefer fragen statt überzeugen

Du musst nicht argumentieren.

Du musst verstehen, was wirklich dahinter steckt **UND**

**die RICHTIGEN FRAGEN stellen.**

### 3. Sicherheit geben statt Druck machen

Menschen kaufen nicht, wenn sie alles verstanden haben. Sie kaufen, wenn sie sich sicher fühlen.

## 8 von 10 Verkaufsgespräche intuitiv & sicher abschließen für spirituelle Coaches & Energetiker

Seite 4:

**Die 5 häufigsten Einwände – und wie du souverän reagierst**

**„Ich muss noch nachdenken“**

Statt: „Kein Problem, meld dich einfach“

**Frage:**

- Was genau lässt dich gerade zögern?
- Was brauchst du, um eine klare Entscheidung zu treffen?

**„Ich habe gerade kein Geld“**

Statt: Rabatt anbieten

**Frage:**

- Geht es dir wirklich ums Geld – oder fehlt dir noch Sicherheit?
- Was müsste passieren, damit es sich richtig anfühlt?

“Ich bin mir nicht sicher“

## 8 von 10 Verkaufsgespräche intuitiv & sicher abschließen für spirituelle Coaches & Energetiker

Statt: „Fühl nochmal rein“

**Frage:**

- Wobei genau fühlst du Unsicherheit?
- Was fehlt dir noch, um dich klar entscheiden zu können?

**„Ich muss meinen Partner fragen“**

Statt: „Meld dich danach“

**Frage:**

- Was genau möchtest du mit ihm besprechen?
- Geht es dir um seine Meinung – oder brauchst du selbst noch Klarheit?

**„Ich bin noch in einem anderen Coaching“**

Statt: „Dann später“

**Frage:**

- Was fehlt dir denn noch, damit du dein Ziel erreichst?

# 8 von 10 Verkaufsgespräche intuitiv & sicher abschließen für spirituelle Coaches & Energetiker

Seite 5:

## Mein intuitiver Sales-Rahmen für jedes Gespräch



### Schritt 1: Präsenz halten

- ruhig bleiben
- Stille aushalten
- nicht rechtfertigen

### Schritt 2: den echten Block finden

- Was ist die eigentliche Angst?
- Wo fehlt Sicherheit?

### Schritt 3: Klarheit schaffen

- Was braucht dein Kunde wirklich?
- Was hält ihn zurück?

### Schritt 4: zur Entscheidung führen

- Ist es ein Nein oder fehlt noch Klarheit?
- Was braucht es für ein Ja?

## 8 von 10 Verkaufsgespräche intuitiv & sicher abschließen für spirituelle Coaches & Energetiker

Wenn du lernen willst, wie du solche Gespräche intuitiv & sicher führst und



**8 von 10 Gesprächen abschließen kannst,**

dann setze die Fragen aus diesem Guide in deinem nächsten Gespräch direkt um.

Du wirst merken:

Sobald du klarer wirst, werden auch deine Kunden klarer.

**Aber:**

Selbst das beste Sales-Gespräch wird schwer, wenn dein Gegenüber gar nicht wirklich versteht, **WAS** er durch deine Begleitung konkret bekommt.

## 8 von 10 Verkaufsgespräche intuitiv&sicher abschließen für spirituelle Coaches & Energetiker

Denn:

Deine Arbeit kann noch so gut sein -  
wenn dein Ergebnis nicht glasklar ist,  
fehlt oft das echte „Haben-Wollen“-Gefühl.

Und genau dann wird Verkaufen unnötig schwer.

Wenn dir dein echtes **“HABEN-WOLLEN” ERGEBNIS**  
noch fehlt - dann hol dir dein  
**kostenloses Analyse-Gespräch** und wir schauen  
gemeinsam, dass du Klarheit für dein Angebot  
bekommst und es in deinen Verkaufsgesprächen  
einfach leichter hast.

**hol dir dein kostenloses Analyse-Gespräch**

[hol dir dein kostenloses  
Klarheitsgespräch](#)

# MÖCHTEST DU MIT MIR ZUSAMMENARBEITEN?

Wenn du Verkaufsgespräche führen willst, die sich leicht anfühlen und du lernen möchtest, wie du diese Fragen sicher stellst und wissen willst, wie du dein Angebot so präsentierst, dass dein Gegenüber es von **sich aus "haben-will"**, dann lass uns schauen, welche **wichtigsten** Stellen du in **deinem Verkaufsgespräch verändern** kannst, damit du eine **80%ige Abschlussrate** erreichst.

**Klicke unten auf den Button und hol dir dein kostenloses 30-minütiges Analyse -Gespräch.**



Lass uns auf Social Media vernetzen!

Folge mir unter Facebook oder auf meiner Homepage um mehr Tipps rund um Sales, Positionierung und wie du dein Angebot am Besten präsentieren kannst, zu bekommen.

*Thank you!*



[www.michaelagiakoumakis.com](http://www.michaelagiakoumakis.com)



[giakoumakismichaela@gmail.com](mailto:giakoumakismichaela@gmail.com)

---